

Comment développer vos compétences commerciales sur les produits LID

Nous vous proposons une formation d'une heure, physique ou en visio avec produits de démonstration et documentation technique et commerciale

- Présentation de l'entreprise LID, équipe et savoir-faire
- Quizz rapide et ludique qui permet d'aborder les bases de l'éclairage et quelques notions techniques (Lux/Lumens/Watt/IRC, particularités des LED chez LID...)
- Présentation de l'ensemble des lampes LID : LED / Halogène / infrarouge, et les différentes fixations
- Aide à la vente : Identification des modèles de lampes en fonction d'un secteur d'activité, d'une typologie de clients, d'une spécialité ou d'un acte spécifique.
- Les atouts de LID : made in France, garantie 3 ans, matériel haut de gamme, prix raisonnables, marge intéressante, peu de SAV, pas d'entretien : marché à fort potentiel
- Techniques de ventes pour les produits LID : Vente additionnelle / associative, montée en gamme (Up selling)
- Temps d'échange, manipulation des produits.

En 1 heure vous aurez toutes les cartes en mains (techniques et commerciales) pour représenter LID efficacement et être reconnu comme technicien auprès de vos clients. Nous proposons aussi un questionnaire expert pour ceux qui souhaitent tester leur connaissances quelques temps après la formation et devenir un véritable "ambassadeur LID" !

Contactez-nous pour organiser cette formation :
04 42 92 89 76
contact@lid-lamps.com